

Du nouveau chez ManyMore

ManyMore, qui équipe cinq cents cabinets de conseils en gestion de patrimoine, innove encore en lançant quelques nouveautés autour de ses solutions logicielles, aussi bien pour les CGPI que pour les fournisseurs.

La société dirigée par Pierre-Laurent Fleury vient d'annoncer trois nouveautés. Deux concernent directement les utilisateurs de *Prisme*, la troisième s'adresse aux fournisseurs de produits (par exemple de SCPI et de *Private Equity*).

→ Simulations immobilières et fusion d'applications

La première nouveauté est l'intégration dans *Prisme* d'un outil de simulation d'investissement en immobilier, sans surcoût pour les utilisateurs de *Prisme 3.0*. Ces nouvelles fonctionnalités permettent en effet de calculer les impacts d'un investissement pour un client en termes de trésorerie et de fiscalité, tout en prenant en compte sa situation patrimoniale existante (revenus fonciers existants, crédits, autres investissements immobiliers défiscalisants en cours, etc.).

Deuxième nouveauté, la société a décidé d'intégrer l'ensemble des fonctionnalités de *ManyWealth* (outils de bilan patrimonial et de respect de la réglementation) au sein de *Prisme*, son logiciel historique, tout en re-designant l'application (*Prisme 3.0*).

« Nos clients nous ont fait part de leur souhait de travailler sur une interface unique, indique Emilie Giroux-Levain, directrice du développement de ManyMore.



Nous avons souhaité répondre à leurs attentes ; et désormais, les outils sont fusionnés dans un seul logiciel totalement en mode SaaS, ce qui permet de réaliser un parcours client plus fluide et unifié, ce jusqu'à la signature électronique. Nous en avons profité pour refondre totalement le design, qui est désormais plus moderne, et "responsive". »

Malgré ces deux nouveautés, le prix de *Prisme* n'a pas augmenté et reste à 900 euros HT par an pour un utilisateur (1 200 euros HT pour deux utilisateurs) et 4 euros HT par an par contrat importé (600 euros HT tout compris pour un utilisateur au sein d'un jeune cabinet).

→ Dématérialisation des bulletins de souscription

Enfin, la troisième évolution consiste à proposer aux fournisseurs des conseils en gestion de patrimoine en matière de SCPI et de capital-investissement, de digitaliser leurs bulletins de souscription sur leurs extranets ou sur un extranet développé par ManyMore. « Cette solution (Connective Software) dispose d'alertes pour s'assurer de la complétude des dossiers et, en lien avec *Prisme* ou n'importe quel autre CRM,

La société a décidé d'intégrer l'ensemble des fonctionnalités de *ManyWealth* au sein de *Prisme*, son logiciel historique, tout en re-designant l'application (*Prisme 3.0*).

grâce à notre application Open Wealth, permet d'éviter les doubles saisies grâce au pré-remplissage de certains champs, précise Emilie Giroux-Levain. Il s'agissait ici de répondre à une demande des partenaires de la profession peu enclins à réaliser ce type de développement coûteux en interne et afin de générer des gains de temps à tous les acteurs : back-offices des fournisseurs, conseillers et clients. »

Après avoir été initiée avec Axa, cette solution a été déployée l'an dernier pour les souscriptions 123 Investment Managers effectuées par la Maif Solutions financières, et va être prochainement mise en place chez certains fournisseurs, comme Voisin SAS. ■